



МАЙ
ИЮНЬ
2021
КИЕВ,
УКРАИНА

ДИСТАНЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ДОСТИЖЕНИЯ НАУКИ

МЕЖДУНАРОДНАЯ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

СБОРНИК НАУЧНЫХ
ПУБЛИКАЦИЙ



МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

**ДИСТАНЦИОННЫЕ
ВОЗМОЖНОСТИ И ДОСТИЖЕНИЯ
НАУКИ**

(Май-Июнь 2021)

г.Киев 2021

Киев, Украина

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

ДИСТАНЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ДОСТИЖЕНИЯ НАУКИ

(Май-Июнь, 2021)

Editorial board/ Редакционная коллегия:

Assos.Prof. **Gerasimov Ievgenii** Ukrainian institute of water management engineering, Ukraine

Assos.Prof. **Seyil Najimudinova**, Kyrgyz Turkish Manas University, Kyrgyz

Assos.Prof. **Parvana Ibragimova**, Baku State University, Azerbaijan

Dr. **Boyukkhanim Mammadbayova**, Azerbaijan State University of Culture and Arts, Azerbaijan

Assos.Prof. **Nedim Ozdemir**, Mugla Sitki Kocman University, Turkey

Махмудов Ажирбек Каримович кандидат технических наук, доцент

(Астана, Казахстан);

Издательство не несет ответственности за материалы, опубликованные в сборнике. Все материалы поданы в авторской редакции и отображают персональную позицию участника конференции.

Контактная информация организационного комитета конференции:

Электронная почта: info@virtualconferences.press

Официальный сайт: www.virtualconferences.press

DOI 10.5281/zenodo.4954649

Available at virtualconferences.press

AGRICULTURAL SCIENCES

Yu.J.Khojamkulova

- IN RICE (ORIZA SATIVA) VARIETIES THE PLANT GROWS AT DIFFERENT WATER THICKNESSES, WATER CONSUMPTION DURING DEVELOPMENT PERIODS, M³ 7
М. Й. Хайитов, М. Ж. Рахманов, М. А. Ахтамов
ШОЛИ ЎСИМЛИГИ ГЕНОТИПЛАРИНИНГ ҚИММАТЛИ ХЎЖАЛИК БЕЛГИЛАРИ..... 10

CULTURLOGY

Sattorov Musurmon Dostonovich

- ZAMONAVIY EKO TURIZMNING ESTETIK QADRIYATLAR BILAN DIALEKTIK ALOQADORLIGI 14

ECONOMIC SCIENCES

D B.O.Tursunov, To'xtamurotova Adolat Odiljon qizi

- OZIQ-OVQAT XAVFSIZLIGI TUSHUNCHASINING NAZARIY ASOSLARI 16
Хамраев Халим Розикович
АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ЛЬГОТ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ.....19
Ergasheva Aziza Farmonovna
HANDICRAFT AND TOURISM INDUSTRY24
Fayzieva S.K., Zokirova M.I., Barotova M. B.
REVEALING THE CHARACTERISTICS OF THE STATE AND EFFECTIVENESS OF LEADERSHIP IN PERSONNEL MANAGEMENT OF RESTAURANT ENTERPRISES27

HISTORICAL SCIENCES

Allanazarov Sirojbek Bekchan ugli

- THE ROLE OF KHOREZM CITIES IN POLITICAL, SOCIO-ECONOMIC AND ETHNOCULTURAL RELATIONS IN THE MIDDLE AGES 35
Bazarbaeva Jamiyla
САУКЕЛЕ - НАЦИОНАЛЬНАЯ ОДЕЖДА КАРАКАЛПАКОВ..... 37
Низомиддинов О., Махмудова О.
ФАРҶОНА ВИЛОЯТ ДАВЛАТ АРХИВИНИНГ ТАШКИЛ ЭТИЛИШИ ВА ТАРИХИ 38

LITERATURE

Matkarimova Feruzabonu Alijon qizi

- ABDULLA QODIRIYNING MOZIYDAN SADO BERISHI..... 40

MEDICAL SCIENCES

Hakimxo'jaeva Sevara, Qurbonova Muxlisa

- GOITER DISEASE - TREATMENT, CAUSES OF PREVENTION, PREVENTION 43
Nurmatova Viloyatxon, Saidova Gulrux
RHEUMATISM..... 45
To'laganova Nigora, Ernazarova Gulmira, Adilova Aqida
CYSTITIS 47
To'raqulova Dilfuza, Qurbonova Muxlisa
DIABETES 49

УДК. 33.338.

Хамраев Халим Розикович

кандидат экономических наук, доцент,

Бухарский государственный университет, кафедра “Туризм и гостиничного хозяйства”,

Узбекистан, Бухара

halimhamroev1957@gmail.com

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ЛЬГОТ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ

Аннотация: В статье анализируется система льгот в свободных экономических зонах в мире, характеризуется самые распространённые формы льгот. Обосновывается необходимость специальной политики для свободных экономических. Автор считает, что различные формы стимулирования, в том числе формы льгот в свободных экономических зонах являются главными инструментами проведения зональной политики в свободных экономических зонах.

Abstract: The article analyzes the system of benefits in free economic zones in the world, characterizes the most common forms of benefits. The necessity of a special policy for free economic is substantiated. The author believes that various forms of incentives, including the forms of benefits in free economic zones, are the main tools for conducting zonal policy in free economic zones.

Ключевые слова: свободные экономические зоны, система льгот, механизм стимулирования, льготное налогообложение, финансовые льготы.

Keywords: free economic zones, system of benefits, incentive mechanism, preferential taxation, financial benefits.

Введение. Развитие международной торговли и международного разделения труда становится особенно актуальным в связи с расширением процессов глобализации во всех сферах экономической деятельности. Очевидный рост международной торговли характеризуется следующими вехами: в начале 19 века мировой экспорт составлял 1-2% мирового национального продукта, в 50-х годах 20 века он достигал около 7% мирового производства, и в начале 21 века, по некоторым оценкам, уже 17-20% (Held, 2004).

В настоящее время применение преференциальных режимов международной торговли, которые предусмотрены концепцией свободной экономической зоны (СЭЗ), играет особую роль при рассмотрении расширения внешнеэкономической деятельности. Одна из основ создания благоприятного инвестиционного климата на микроуровне - предоставление различных льгот и привилегий предприятиям, работающим на нем. Мировой опыт показывает, что такие льготы более эффективны, когда они сосредоточены на определенной территории, отрасли или подотрасли, с учетом целей экономической либерализации, ускорения благосостояния людей, а не предоставляются в хаотической бессистемной системе. Следовательно, государство должно проводить зональную политику, определять, какой отрасль, сектор или территория будут предоставлены в этом отношении, а затем предоставлять льготы и привилегии. Главный инструмент свободной экономической зоны (далее СЭЗ) - различные экономические стимулы. Его размер зависит от специфики экономики конкретной страны. Зарубежный опыт показывает, что СЭЗ может играть важную роль в быстром росте экономики, когда он расположен в удаленном и экономически отсталом регионе. Особый преференциальный режим для предпринимателей в СЭЗ будет не только мощным стимулом для развития в регионе, но также привлечет предпринимателей из соседних, даже отдаленных районов, и может положительно повлиять на развитие этих регионов [10., 11, 12., 14.].

Важнейшим механизмом стимулирования развития СЭЗ является система стимулов для инвесторов. Порядок экономической деятельности в СЭЗ основан на системе льгот для граждан страны и иностранцев. Перед инвестированием инвестор заинтересованно изучает условия получения выгоды. Каждая страна по-своему определяет тип выгоды при создании каждого СЭЗ. Эта система льгот будет индивидуальной и будет зависеть от программы, проекта и целей,

Май-Июнь 2021

которые будут реализованы в регионе. Привилегии и стимулы могут применяться не только к доходу, но также к дивидендам, ссудам, патентам, лицензиям, финансовым активам, собственности и так далее. Однако сотни конкурирующих СЭЗ на мировом рынке предлагают иностранным инвесторам почти такие же льготы и налоговые льготы [2.196., 3., 7.82-84.].

Методология исследования. Система льгот должна служить установленным приоритетам для региона, при этом они должны иметь возможность быстро адаптироваться к изменениям на глобальном и внутреннем рынках (изменениям за пределами региона).

В экономической литературе льготы делятся на 4 основные группы:

Фискальные льготы - поощряет определенный тип предпринимателей. Они распространяются на прибыль, доход, налоги на имущество и уровень налоговых ставок. К ним относятся вопросы полного освобождения от налогов. Фискальные льготы связаны с налоговыми льготами для того или иного вида деятельности или действий предпринимателей: уменьшение налоговой базы по различным налогам, снижение налоговой ставки, постоянное или временное освобождение от определенных налогов.

Налоговый режим отличается от льготного таможенного режима, который служит не только для развития предпринимательства в СЭЗ, но и для регулирования потоков капитала в интересах страны и региона. Льготное налогообложение будет стимулом для привлечения иностранных инвесторов в СЭЗ. Налоговые льготы помогут увеличить и либерализовать как прямые, так и портфельные иностранные инвестиции. Льготное налогообложение также позволяет реинвестировать прибыль от производства в регионе [6.44., 13.].

Все страны мира можно разделить на три группы по уровню налогообложения и государственного контроля над коммерческой деятельностью:

Первая группа - это традиционно высокоразвитые индустриальные страны, где налоговая ставка высока (например, налог на прибыль достигает 40-50%), деятельность хозяйствующих субъектов строго регламентирована, ограничена (США, Япония, Великобритания, Франция, Германия). и т. д.).

Вторая группа - «безналоговые страны» (или административные территории), в которых упрощена процедура регистрации юридических лиц, существенно снижаются общие налоги (или совсем не снижаются).

Третья группа - это страны (или административные территории) льготного налогообложения, в которых, как правило, действует система налогообложения, но существуют и другие системы льгот. В Европе нет страны, в которой не взимаются налоги по всем формам налогообложения. Однако на некоторых островах (знаменитый курорт Мэн, Джерси, Гернси в Великобритании, Французская Ривьера и Монако) доступна система регистрации фирм, не облагаемых налогом. Конкретный состав налоговых льгот зависит не только от формы СЭЗ, но также от его местонахождения и страны. Например, в СЭЗ, расположенном на окраине мира в «Огненная земля» (Аргентина), резиденты освобождены от всех налогов на весь период его работы. Налоговая политика в СЭЗ направлена на создание благоприятных условий для иностранных инвесторов и партнеров. Система льготного налогообложения очень важна в основном на этапах создания территории и частично на этапах развития [5., 9.].

При разработке налоговой политики в СЭЗ необходимо учитывать следующее:

- ✚ создаваемая система льгот должна соответствовать основным целям и задачам СЭЗ;
- ✚ размер концессии должен находиться в диапазоне между минимально возможными экономическими потерями (например, отсутствие доходов бюджета, снижение процентных ставок по кредитам) и максимальным эффектом от привлечения иностранных инвестиций;
- ✚ Налоговые льготы и процедуры должны действовать в течение определенного периода времени и не должны пересматриваться в максимально возможной степени [8., 5., 10.].

Финансовые льготы - устанавливающие более низкие цены на землепользование, производственные помещения, инфраструктуру, коммунальные услуги. Финансовые стимулы включают предоставление различных субсидий и льготных государственных займов за счет государственного бюджета [1.45.].

Ведущие компании отрасли уделяют меньше внимания финансовым стимулам. Компании с более низкой производительностью труда, более низким уровнем оборудования и более низкой прибыльностью склонны уделять больше внимания таким преимуществам. Мировой опыт показывает, что инвесторы предпочитают финансировать заемные средства, а не вкладывать средства в СЭЗ. Следовательно, необходимо усердно работать над поиском каналов льготного кредитования, поскольку правительство Узбекистана в настоящее время отстает в кредитовании из-за ограниченных ресурсов.

Административные льготы - обычно предоставляются администрацией СЭЗ. Он предусматривает упрощение процедуры регистрации предприятий, облегчение въезда и выезда иностранных граждан в регион и оказание различных услуг. Простота административных процедур всегда положительно оценивается инвесторами, а в некоторых случаях решающую роль играет привлечение иностранного капитала в регион. Административные льготы включают помощь и поддержку со стороны администрации области - в предоставлении инфраструктуры инвестору, упрощение процедуры регистрации предприятий и прибытия и отъезда иностранцев, а также предоставление различных вспомогательных бизнес-услуг.

Льготы для внешней торговли - это преимущества, связанные с введением или полной отменой упрощенной процедуры при реализации внешнеторговых процедур, которые, как и в мировой практике, могут применяться в различных комбинациях. Для многих СЭЗ характерно наличие преференций во внешней торговле, включая отмену или снижение экспортно-импортных пошлин, а также введение упрощенного порядка проведения внешнеторговых процедур. Таможенное регулирование в СЭЗ должен свести к минимуму таможенные проверки и проверки. Конкретная таможенная процедура предусматривает снятие жесткого государственного контроля за валютными операциями, снятие всех ограничений на открытие банковских счетов иностранных фирм. К преференциям во внешней торговле также относятся особая таможенно-тарифная система (за счет снижения или отмены экспортно-импортных пошлин), льготное налогообложение внешнеторговых процедур, введение простого порядка выполнения процедур.

При внедрении системы льгот и преференции для СЭЗ следует учитывать, что практика СЭЗ и конкуренция между СЭЗ в стране и во всем мире за привлечение иностранного капитала приводят к унификации условий, предлагаемых инвесторам. Удаление той или иной привилегии из системы льгот, ставшей стандартной формой, сразу же негативно скажется на привлекательности СЭЗ. Кроме того, не рекомендуется предоставлять льготы и льготы всем предприятиям, расположенным в определенном районе, лучше предоставлять льготы на ограниченный период времени, на ограниченной территории, в ограниченной сети предприятий. Для каждого типа территории действует своя система льгот и поощрений, и в зависимости от региона, целей и задач страны применяются особые дополнительные формы поощрений (для зоны свободной торговли, свободной таможенной зоны и т. д.).

В сложных регионах большое внимание уделяется трем типам льгот (таможенным, финансовым, налоговым), но какой из них является приоритетным, решается индивидуально для каждого региона. Также возможно разработать систему специальных стимулов для иностранных фирм, работающих в СЭЗ, для получения сырья и компонентов от отечественных предприятий. Например: можно ввести «индекс национализации», используемый в Manaus СЭЗ (Бразилия). Чем выше этот показатель, тем больше льгот предоставляется [4.]. Следует также отметить, что для ряда иностранных инвесторов стимулы не имеют решающего значения, но важны такие факторы, как политическая и экономическая стабильность в принимающей стране, культура и уважения частной собственности, приверженность свободным традициям международных соглашений и договоров.

Практическая значимость, предложения и результаты внедрений, результаты экспериментальных исследований.

В СЭЗ также могут быть предоставлены особые привилегии для поощрения определенного вида деятельности.

К ним относятся: субсидирование стоимости обучения, субсидирование стоимости маркетинговых исследований в регионе и размещение рекламы за рубежом, покрытие затрат на закупку местных компонентов, оборудования, сырья и т.п. Однако необходимо очень тщательно продумать, применяя такие льготы. В противном случае количество получателей этих льгот может значительно увеличиться и привести к неоправданным затратам.

В целом необходимо попробовать применить упрощенную систему льгот, проверенную в мировом опыте по созданию СЭЗ, чтобы система льгот не превратилась в необоснованные преференции. Оптимальным вариантом развития СЭЗ является построение системы льгот, основанной на приоритетах и задачах каждого этапа. На начальном этапе (первые 3-5 лет) необходимо создать наиболее благоприятный экономический порядок ведения бизнеса для предприятий, организаций и других лиц, стремящихся создать строительную отрасль и региональную инфраструктуру. На этапе создания региона принимающее государство и учредители должны обеспечить стабильность зонального механизма на определенный период времени (7-10 лет) путем создания четкого инвестиционного климата и конкретного механизма функционирования СЭЗ. На следующих этапах приоритет должен быть отдан производству готовой продукции и услуг. В будущем они должны определить порядок и права на возмещение расходов, связанных с отменой льгот и ужесточением порядка.

Выводы. Таким образом, можно сделать принципиальный вывод о том, что мировой опыт развития международных экономических отношений невозможно представить без функционирования СЭЗ. Особая экономическая зона - это уникальная «мастерская» для развития и функционирования тех экономических отношений, которые изначально отсутствовали в стране. В странах с разным уровнем экономического развития используются разные формы особых экономических зон. Для стран с развитой экономикой (страны Западной Европы, США и Япония) типичны беспошлинные зоны свободной торговли в морских портах, свободных аэропортах, финансовых и банковских центрах, оффшорах и зоны технологических инноваций. В странах с переходной (бывшие страны СЭВ) и развивающихся странах (Северо-Восточная Азия (Костюнина, 2016), Южная Азия (Rahoof & Arul, 2016; Sahoo, 2015) и Латинская Америка (Детлеф, 2017; Костюнина, Козлова), 2018)) тип экспортно-производственных зон получил значительное развитие за счет увеличения экспорта, они могут решать стоящие перед ними задачи и получать свободно конвертируемую валюту, необходимую для развития мирохозяйственных связей и решения внутренних особых экономических, технических, технологических и другие задачи. Отчетливо выделяется азиатский тип специфических экономических зон, ярким его представителем являются специфические экономические регионы и особые приморские города Китая (Liu and others, 2018), Таиланда (Костюнина, 2017), в которых успешно апробируется специфическая тактика долгой китайской политики. -термэкономическая политика - балансирование между опорой на собственные силы и максимально возможной открытостью экономики страны внешнему миру.

Можно выделить различные составляющие эффективности, каждая из которых имеет свои показатели, и не все они подлежат количественной оценке:

- финансовая (коммерческая) эффективность с учетом последствий проекта для его непосредственных участников - резидентов зоны;
- экономическая эффективность, показывающая затраты и результаты, связанные с проектом, выходящие за рамки прямых финансовых интересов его участников; - бюджетная эффективность, которая оценивается путем сравнения объема инвестиций из бюджета принимающей страны и всей совокупности доходов бюджета. , а также экономии бюджетных расходов от реализации проекта особой экономической зоны;
- налоговая эффективность с учетом соотношения бюджетного эффекта к объему получаемой резидентами особой экономической зоны льготы по таможенным пошлинам и другим налогам; - социальная эффективность, характеризующая социальную сторону проекта и его значимость для населения. региона и всего государства.

Список литературы:

1. Абдулла Мухаммад Шакиб. Яман Республикасида эркин иқтисодий минтақаларни ташкил этиш ва ривожлантириш йўллари. И.ф.н. канд.дисс.(Ўз.ФА.иқтисодиёт институти) 1995й.(16)
2. Басенко М. Привлечение иностранных инвестиций в свободные экономические зоны /Ж: Социально - гуманитарные знания. - 2002г. № 1. 193-197с. (38)
3. Бонаев А. Свободная экономическая зона «Находка»: ворота открывающиеся в обе стороны. //Ж: Рынок, № 2, 1992г., 3с. (50)
4. Бунегина Г. Закон о экспортно-производственных зонах в Бразилии. //Ж: Деловой мир, 12 января 1992г., 4с. (52)
5. Летягин О. Налоговые стимулы в специальных экономических зонах Филиппин и Тайвана. //Ж: Мировая экономика и международные отношения. - 1999г. № 4. 109-111с. (165)
6. Скудалова Т.В. Формирования экономического механизма управления свободными экономическими зонами: (Российская таможенная академия): Дисс. К.э.н. 1998г. 196с. (231)
7. Тан Хайпин. Свободные экономические зоны в экономике КНР. Дисс. К.э.н. (МГУ) 1998г. 173с. (252)
8. Тухтаев. Т. М. Налоговое регулирование социально-экономического развития особых экономических зон России: Дис. ... канд. экон.наук: Москва, 2006. 154с. (257)
9. Хамроев Х.Р. Зональная политика: анализ опыта Китая. Двадцатые международные Плехановские чтения. Актуальные проблемы экономического развития в современных условиях. Тезисы докладов. Москва. 2007г. 217-218.
10. Хамроев Х.Р. Зонал сиёсат: методология, хорижий тажриба ва кўллаш йўналишлари. Монография. Тошкент. “Фан” нашриёти. 2008й. 352 бет.
11. Хамроев Х.Р. Модели зональной политики. Экономика и финансы. Журнал. № 4(143). 2008. 48-50.
12. Хамроев Х.Р. Концепция зональной политики Узбекистана. Федерация. Журнал. №3(46). 2008.43-47.
13. Хамроев Х.Р. Анализ особенностей зональной политики стран мира Экономика и финансы. Журнал. № 12(151). 2008. 12-16.
14. Хамроев Х.Р., Исомов Б.С. Вопросы развития туризма в регионе и зональная политика. Монография. – Москва: РУСАЙНС, 2020. – 156с.
15. Bhadouria P. S. GWALIOR MANAGEMENT ACADEMY //WAY. – Т. 87.
16. Akhrorova N. et al. YOUTH TOURISM AND SOCIAL MEDIA //Студенческий вестник. – 2018. – №. 10-5. – С. 49-52.

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

**ДИСТАНЦИОННЫЕ
ВОЗМОЖНОСТИ И ДОСТИЖЕНИЯ
НАУКИ**

(Май-Июнь, 2021)

г.Киев 2021